

Oquendo, 9 de octubre de 2019

Hecho Relevante: Avance de resultados enero a septiembre de 2019

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 06/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), se pone a disposición del Mercado la siguiente información relativa a NBI Bearings Europe, S.A. (en adelante, “NBI”, la “Compañía”, la “Sociedad” o “el Grupo”).

La información contenida en el presente Hecho Relevante ha sido elaborada por la Compañía a partir de la información contable y financiera disponible y no ha sido verificada ni auditada por un tercero.

La visión de NBI es desarrollar un sólido grupo de empresas centrado en el diseño, fabricación y comercialización de rodamientos de precisión y productos técnicos de alto valor añadido dirigidos fundamentalmente a sectores industriales. El Grupo dispone de 5 plantas productivas localizadas en el área del País Vasco.

El Grupo NBI está formado por las siguientes sociedades: NBI Bearings Europe, S.A. (cabecera del Grupo que desarrolla la actividad comercial), NBI Bearings Innova, S.L.U. y NBI Bearings Europe Manufacturing, S.L.U. (ambas sociedades recientemente integradas en la matriz), NBI Bearings Romania, S.R.L. (ingeniería de aplicaciones), Egikor, S.A.U. (estampación), Industrias Betico, S.A.U. (decoletaje), Talleres Ermua, S.L.U. (mecanizado de precisión) y Aida Ingeniería S.L. (calderería).

Se adjunta presentación explicativa del avance de resultados del tercer trimestre 2019.

Muy atentamente,

Roberto Martínez
Presidente Ejecutivo de NBI Bearings Europe S.A.

www.nbibearings.com

NBI Bearings Europe, S.A.

Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

Presentación de resultados tercer trimestre 2019



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING





Hitos relevantes



Principales magnitudes 2019 3T



Análisis económico financiero



Otros aspectos de negocio



Principales líneas de actuación 2019



Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22



Anexo: PyG 2019 3T



Anexo: Cotización y múltiplos



- **Primeras entregas de rodamientos fabricados en Oquendo.** Una de las palancas de crecimiento más importantes para los próximos años será la comercialización de los rodamientos fabricados en España. Aunque a un ritmo lento, se sigue el plan trazado de ir consiguiendo homologaciones de clientes de forma paulatina y constante.
- **Incremento ingresos acumulados en 2019 3T.** A pesar del deterioro del mercado los ingresos han **aumentado un 3,3% respecto a 2018 3T.** El dato trimestral representa una subida del 17,3% respecto a mismo trimestre 2018. **Mercado condicionado por las incertidumbres globales y por una elevada volatilidad.**
- **EBITDA 2019 3T** supone un **cumplimiento del 73,6% del presupuesto anual**, con un **crecimiento del 14,3%** sobre el mismo período del año anterior. El **margen EBITDA (%)** ha alcanzado el **22,6%** mientras que a cierre de 2018 se situó en el 19,5%. Supone una significativa mejora y supera al recogido en el Plan 50/22 como objetivo a lograr en 2022. Solidez a pesar del incremento en gastos de personal respecto al mismo periodo 2018. (Personal nueva fábrica y refuerzo equipo comercial).
- **Resultado antes de impuestos (EBT) sin excepcionales** crece un **30,6%** respecto a **2018 3T**, y supone un **cumplimiento del 84,5% del presupuesto anual.** El **margen EBT sin excepcionales (%)** se ha situado en el **14,8%** sobre el total ingresos, superando claramente el objetivo de lograr el 10% recogido en el Plan 50/22.
- **Beneficio después de impuestos (BDI) 2019 3T** alcanza un **86,0% de cumplimiento** respecto al **presupuesto anual de 2019.** Supone un **incremento del 13,3%** sobre el mismo periodo del **ejercicio anterior.** Se debe tener en cuenta que junto a una mayor dotación a provisiones en el presente ejercicio, en 2018 2T se produjo un ingreso extraordinario de 256 miles de euros derivado principalmente de la diferencia entre el valor contable y el precio de adquisición de Aida Ingeniería y de la desdotación de una penalización de un cliente. (Impacto conjunto 464 miles de euros).
- **Deuda financiera neta (DFN) a 2019 3T** se ha situado en 9,4 millones de euros, manteniéndose en un **nivel similar** al de cierre **2018**, considerando que se han realizado inversiones por 620 miles de euros. Positiva evolución del ratio **DFN/EBITDA_{12m}** que se sitúa en **1,8 veces.** La DFN se ha incrementado respecto a cierre 2T por una mayor inversión en circulante (1.745 miles de euros) y el pago del impuesto de sociedades 2018 (586 miles de euros). CAPEX de crecimiento inferior al presupuesto.



Principales magnitudes 2019 3T

	2019 3T	2018 3T	19 vs 18 % desv.	2019 Acumulado	2018 Acumulado	19 vs 18 % desv.	PRESUPUESTO % cump. (*)	Plan 50/22 Objetivo
cifras en miles de euros								
Ingresos	6.351	5.414	17,3%	18.854	18.243	3,3%	68,3%	50.986
EBITDA	1.488	1.015	46,5%	4.270	3.737	14,3%	73,6%	10.609
Margen EBITDA (%)	23,4%	18,8%	+4,6 pp	22,6%	20,5%	+ 2,1 pp	+ 1,6 pp	20,8%
EBIT	1.117	515	117,0%	3.047	2.364	28,9%	82,9%	
Margen EBIT (%)	17,6%	9,5%	+ 8,1 pp	16,2%	13,0%	+ 3,2 pp	+ 2,8 pp	
EBT <small>(sin excepcionales)</small>	1.026	437	134,7%	2.782	2.130	30,6%	84,5%	5.099
Margen EBT <small>sin excepcionales (%)</small>	16,2%	8,1%	+ 8,1 pp	14,8%	11,7%	+ 3,1 pp	+ 2,8 pp	10,0%
BDI	853	394	116,5%	2.214	1.954	13,3%	86,0%	
Margen BDI (%)	13,4%	7,3%	+ 6,3 pp	11,7%	10,7%	+ 1,0 pp	+ 2,4 pp	
Nº acc (miles)	12.330	12.330		12.330	12.330			
EPS (eur/acc.)	0,069	0,032	116,5%	0,180	0,158	13,3%		

(*) % cumplimiento 2019 acumulado vs 2019 presupuesto anual



Principales magnitudes 2019 3T

cifras en miles de euros	2019	2018	Plan 50/22
	3T	Cierre	Objetivo
DFN	9.413	9.379	
DFN/EBITDA _{12m} (veces)	1,8	1,9	< 2,5
DFN/Patrimonio neto (%)	64,9%	72,5%	
Flujo caja operativo (*)	482	4.561	
Flujo caja operativo/EBITDA (%)	11,3%	94,2%	65%
CAPEX mantenimiento	285	931	
CAPEX mantenimiento/Ingresos (%)	1,5%	3,8%	
Flujo caja libre recurrente (**)	197	3.630	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	1,0%	14,7%	10%
CAPEX total (***)	620	3.582	
Tesorería y depósitos C/P	14.557	11.314	
Saldo clientes y cuentas de crédito no dispuestas	7.752	7.122	
Dividendo	0	838	
Ingresos _{12m} /Existencias (veces)	2,0	2,4	

(*) Flujo caja operativo (%): EBITDA - Otros ajustes (activación I+D, subvenciones de capital) - Resultado financiero - Impuesto pagado - Desembolsos extraordinarios - Inversión en circulante neto operativo

(**) Flujo caja libre recurrente: Flujo caja operativo - CAPEX de mantenimiento

(***) Suma de inversión en:

CAPEX de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

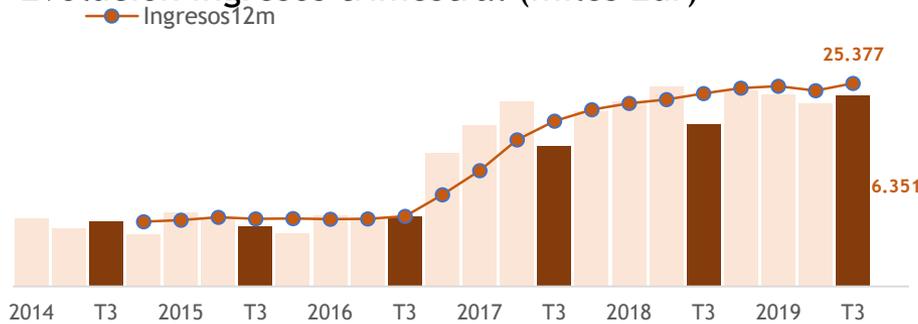
CAPEX de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

CAPEX de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

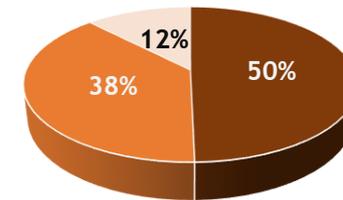
(****) ROCE: (EBIT - Activación I+D - Subvenciones + Amortización I+D + Amortización fondo de comercio consolidación) / (Fondos propios + Pasivo L/P (con coste) - Excedente de tesorería).



Evolución Ingresos trimestral (miles Eur)



Ingresos totales



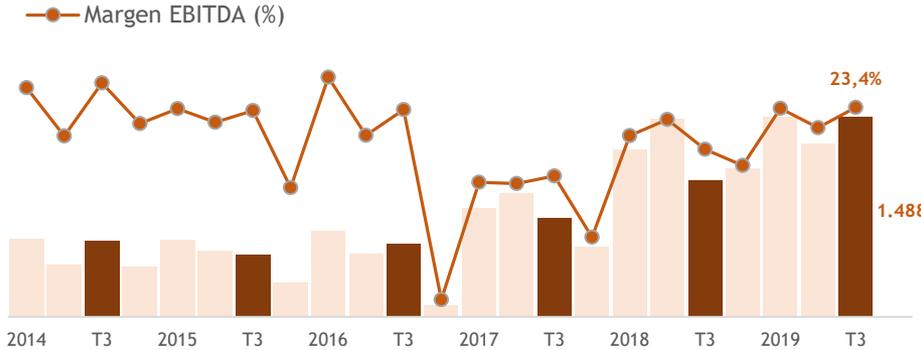
■ Rodamientos ■ Transformación metálica ■ Mecanizado

Aspectos relevantes

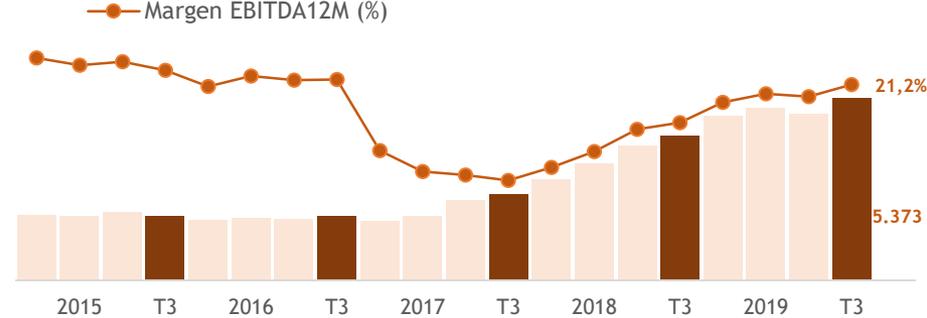
- Aunque ligeramente, se ha recuperado la senda de crecimiento en ingresos. Incremento del 3,3% respecto mismo periodo 2018. Tal y como se avanzaba en la anterior presentación de resultados, durante el mes de septiembre se han realizado más de 120 visitas a clientes. Esto refleja un claro impulso en la actividad comercial. Los resultados deberían notarse en la segunda mitad de 2020. El mercado sigue sufriendo graves incertidumbres a nivel global y se encuentra inmerso en una enorme volatilidad. La entrada en recesión es un escenario probable, con la previsible repercusión sobre la demanda de rodamientos. NBI siempre ha sido capaz de mantener, incluso bajo condiciones de mercado adversas, crecimientos en la cifra negocios. Esto ha sido posible por su tamaño, con reducida cuota de mercado, y su elevada flexibilidad. Y, sobre todo, por haber contado con un equipo comercial extraordinario y un método de ventas muy sistematizado. Se compensaba la disminución de consumo de los programas en vigor con captación de nuevos clientes y/o referencias.
- Unidad de rodamientos incrementa ligeramente su ritmo de crecimiento (+7% respecto 2018 3T, vs +4% en 2019 2T respecto a 2018 2T). La cartera de pedidos pendientes de suministrar sigue mostrando fortaleza.
- Unidad de transformación metálica (+4 %) y mecanizado (-20%), excesiva dependencia del mercado nacional. Existe una causa adicional: la crisis en sector de automoción, que ha provocado la entrada de nuevos competidores que estaban muy centrados en dicho sector. Para compensar el descenso de su facturación, entran muy agresivos en sectores en los que tradicionalmente no operaban. Mercado interno con muestras de debilidad creciente. No obstante, la unidad de transformación metálica ha revertido la situación desde el trimestre anterior (-2% en 2019 2T respecto al año anterior frente al +4% actual).



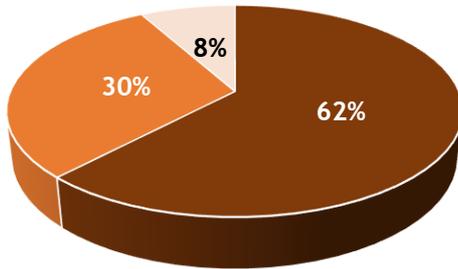
Evolución EBITDA trimestral (miles Eur)



Evolución EBITDA_{12m} (miles Eur)



EBITDA



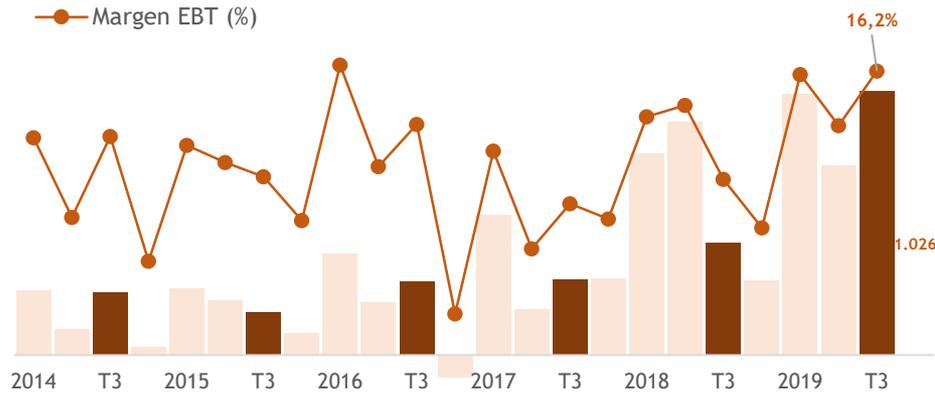
■ Rodamientos ■ Transformación metálica ■ Mecanizado

Aspectos relevantes

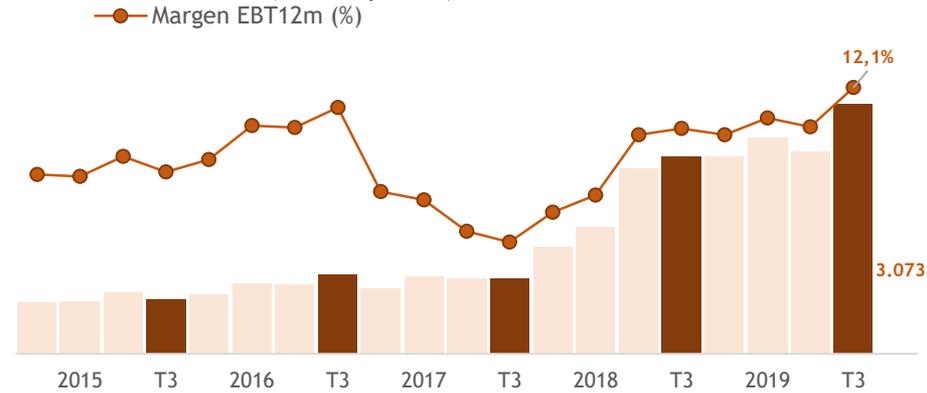
- Se ha recuperado impulso en el crecimiento de EBITDA. El cumplimiento respecto del presupuesto anual asciende a 73,6%. Aumento del 14,3% sobre 2018. Esto pone de manifiesto la fortaleza del modelo: al lograr incrementar las ventas, aunque sea de forma ligera, el EBITDA lo hace en una proporción superior.
- Crecimiento logrado principalmente por la mejora en el margen bruto: 53,8% frente a 49,6% el año anterior y a 50,4% del presupuesto. Los planes de mejora de eficiencia continúan reduciendo otros gastos operativos. Los gastos de personal se han incrementado respecto a 2018 (personal nueva fábrica y refuerzo equipo comercial).
- Margen EBITDA (%) 2019 3T se eleva hasta un 22,6%. Por encima del presupuesto (21,0%) y del obtenido el año anterior (20,5%). El Plan 50/22 recoge un objetivo del 20,8%.
- La actividad con mayor aportación al EBITDA del Grupo es rodamientos, con un 62% sobre el total, por ser la unidad con mayor margen (su contribución en ventas es del 50% del total).



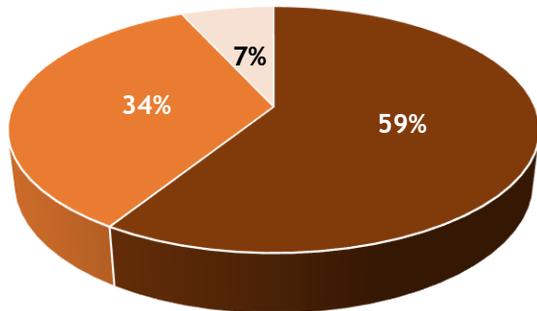
Evolución EBT (sin excep.) trimestral (miles Eur)



Evolución EBT (sin excep. 12m) (miles Eur)



EBT sin excepcionales



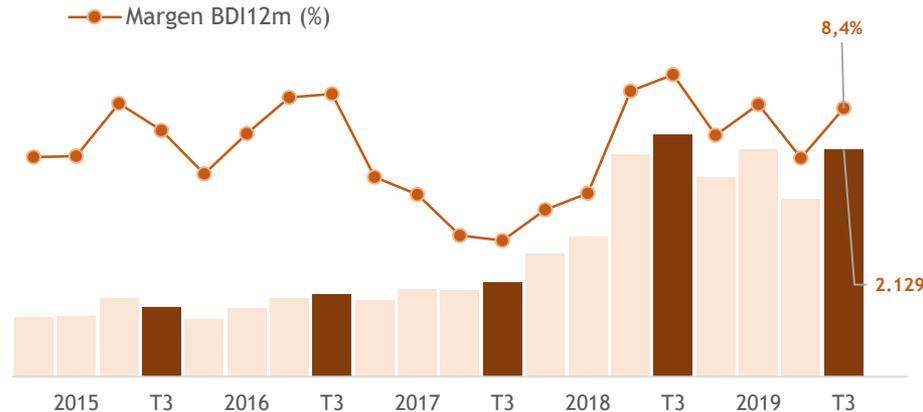
■ Rodamientos ■ Transformación metálica ■ Mecanizado

Aspectos relevantes

- Incremento del 30,6% sobre 2018, con un grado de cumplimiento respecto del presupuesto anual del 84,5%.
- Margen EBT (sin excep.) 2019 3T ha alcanzado el 16,2%. Supera al del año anterior (8,1%), así como al presupuestado (11,9%). El objetivo del Plan 50/22 para el Margen EBT (sin excep.) es un 10%.
- La unidad de rodamientos es la de mayor contribución al EBT (sin excep.) con un 59% del total, por encima de su aportación en ventas, al ser la unidad del Grupo de mayor margen.



Evolución BDI_{12m} (miles Eur)

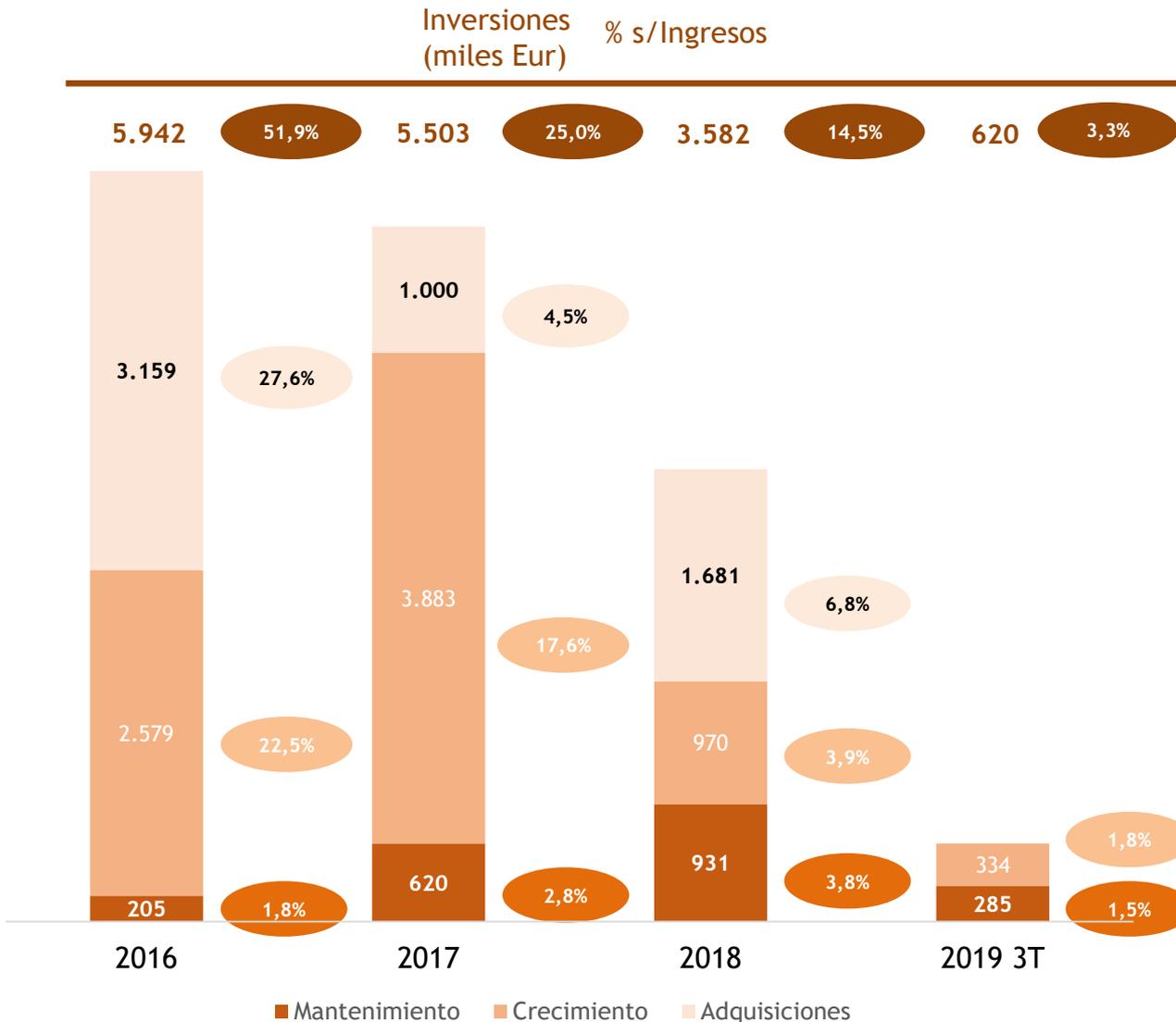


Aspectos relevantes

- BDI 2019 3T representa un cumplimiento del presupuesto anual del 86,0%.
- BDI 2019 3T aumenta un 13,3% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior. Durante 2018 2T, se produjo un ingreso extraordinario de 256 miles de euros derivado principalmente de la diferencia entre el valor contable y el precio de adquisición de Aida Ingeniería y de la desdotación de una penalización de un cliente. (Impacto conjunto 464 miles de euros).
- Margen BDI acumulado 3T alcanza un 11,7% sobre ingresos.



Evolución y desglose CAPEX 2016 - 2019 3T



Aspectos relevantes

- El desembolso de CAPEX es inferior al plan previsto. Se han retrasado algunas inversiones a 2020.
- Las principales magnitudes recogidas en el presupuesto 2019 son:
 - ✓ 470 miles de euros CAPEX mantenimiento
 - ✓ 1.830 miles de euros CAPEX crecimiento
- La activación de I+D no está incluida en la inversión en CAPEX.



Desglose Flujo de caja 2019 3T vs 2018

Cifras en miles de euros	2019 3T	2018	PLAN 50/22
EBITDA	4.270	4.840	
Otros ajustes (Activación I+D, subvenciones capital)	353	482	
Resultado financiero	265	294	
Impuesto pagado	586	175	
Desembolsos extraordinarios	101	284	
Inversión circulante neto operativo	2.482	-955	
Flujo caja operativo	482	4.561	
Flujo de caja operativo/EBITDA (%) (**)	11,3%	94,2%	65%
Capex mantenimiento	285	931	
Capex mantenimiento/Ingresos (%)	1,5%	3,8%	
Flujo caja libre recurrente	197	3.630	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	1,0%	14,7%	10%
Capex crecimiento	334	970	
Capex adquisiciones	0	1.681	
Flujo caja libre	-137	979	
Pago dividendos	0	838	
Otros incrementos patrimonio neto (*)	103	176	
Generación caja neta	-34	317	
DFN	9.413	9.379	
Variación DFN	34	-317	

(*) subvención capital + enajenación acc propias contrato de liquidez + otros

Aspectos relevantes

- La inversión en circulante en 2019 acumulado asciende a 2.482 miles de euros. Supone un incremento de 1.745 miles de euros sobre el cierre del trimestre anterior. La razón de esta subida es la desviación en ventas respecto al presupuesto fijado. La unidad de rodamientos se aprovisiona casi exclusivamente de Asia. Los plazos de entrega son largos y eso implica que haya un decalaje entre las compras y las ventas. Como consecuencia se ha procedido al pago de la mercancía recibida durante los primeros meses de 2019. Esto ha provocado un incremento de inventario. (+2.556 miles de euros respecto a cierre 2018).
- Durante 2019 3T se ha abonado 586 miles de euros en concepto de IS (impuesto de sociedades).
- El flujo de caja operativo/EBITDA (%) ha alcanzado el 11,3%. Irá mejorando y acercándose al objetivo a medida que se vaya corrigiendo el exceso de inventario en los próximos meses.

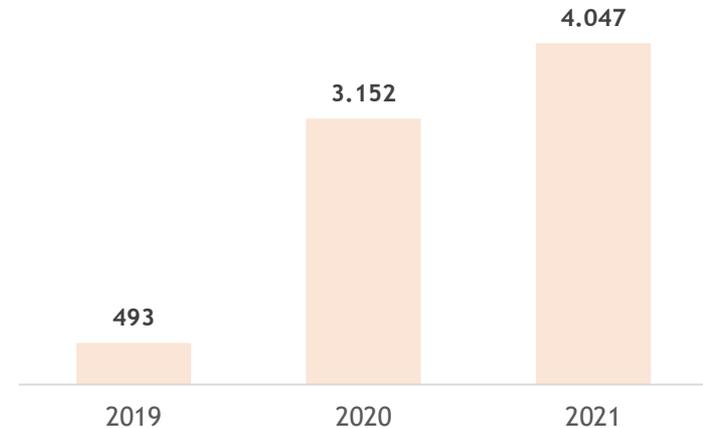


Composición deuda 2019 3T vs 2018

(cifras en miles de euros)	2019	2018	Var. %
Deuda institucional L/P	6.524	6.524	0,0%
Deuda bancaria L/P	18.031	13.780	30,8%
Deuda institucional C/P	236	267	-11,7%
Deuda bancaria C/P	257	1.095	-76,5%
Deuda financiera bruta	25.048	21.666	15,6%
Tesorería	14.557	11.314	28,7%
Autocartera	1.078	973	10,8%
Deuda financiera neta (DFN)	9.413	9.379	0,4%

Vencimientos deuda 2019-2021

Cifras en miles Eur



Aspectos relevantes

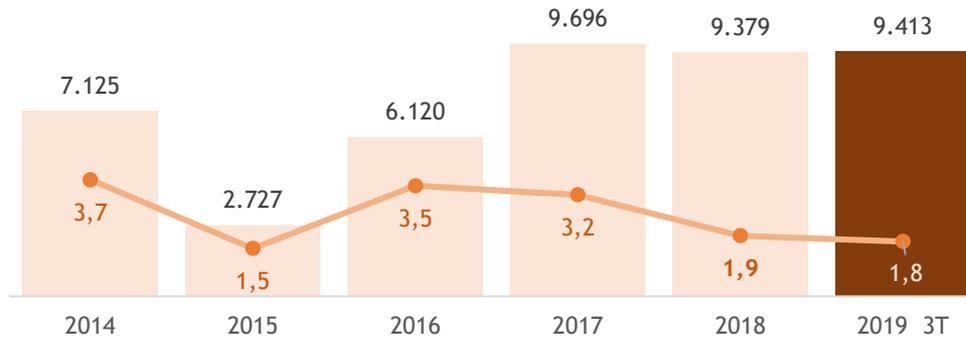
- La DFN se encuentra por debajo de la presupuestada para 2019 (9.800 miles de euros).
- Sólida posición de tesorería (14.557 miles de euros) para afrontar vencimientos deuda hasta final 2021 (7.692 miles de euros).
- Autocartera compuesta por 544.033 acciones a un precio medio de 1,98 €/acción. Precio cierre 2019 3T 3,80 €/acción. Importantes plusvalías latentes.
- Sin factorización de ventas. Saldo de clientes sin descontar por importe de 5.952 miles de euros.
- Cuentas de crédito sin utilizar por importe de 1.800 miles de euros.
- DFN actual inferior a la inversión total realizada en la fábrica de Oquendo.



Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles Eur

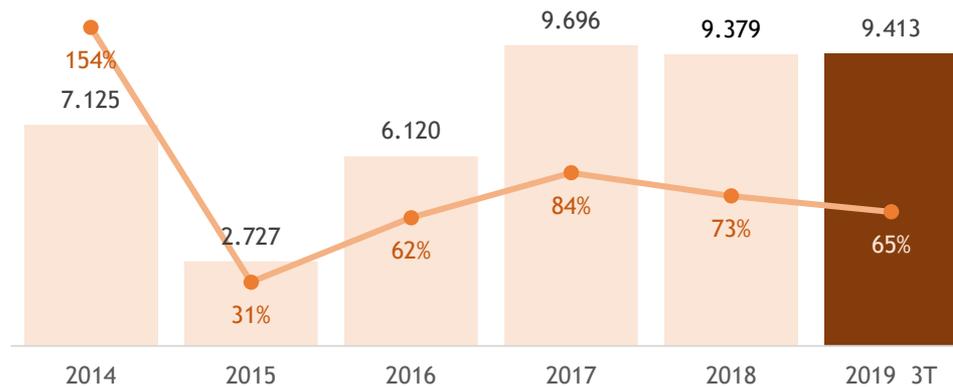
—●— DFN/EBITDA12meses



Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles Eur

—●— DFN/Patrimonio





- Nueva fábrica se encuentra operativa. Técnicamente se han superado expectativas y el cálculo preliminar coste rodamientos fabricados España menor de estimado. 2019 será un año fundamental para el desarrollo de la planta. El objetivo es la industrialización de las nuevas series de rodamientos e ir logrando las homologaciones de los clientes para los mismos. La contribución esperada de la nueva fábrica al Grupo en 2022 (año en que culmina el vigente Plan 50/22) se estima en 7,5 millones de euros.
- Importante desarrollo equipo humano: solidez directiva y excelencia operativa.
- Integración exitosa empresas adquiridas. (Última Aída)
- Continúa el incremento de los márgenes en las unidades de rodamientos y transformación metálica como consecuencia de las mejoras a nivel operativo implantadas durante los últimos trimestres. Esto pone de manifiesto el grado de competitividad del Grupo en todas las actividades en las que opera.
- Muy sólida y reforzada posición de liquidez para posibles operaciones corporativas:
 - Generación caja importante. CAPEX según plan. DFN estable y 100% asociada a la nueva planta de rodamientos.
 - Facilidad financiación a plazos largos (2+5 años) y tipos fijos bajos (1,0-1,2%).



- Liquidez extraordinaria en el mercado junto agresividad de fondos han truncado varias operaciones inorgánicas por múltiplos desmedidos. NBI ha resultado finalista en dos procesos que hubieran supuesto un notable impulso en su estrategia de crecimiento. No obstante, en la negociación final, y a pesar de disponer de la financiación necesaria para haber abordado las dos operaciones, NBI decidió retirarse de ambas subastas por considerar excesivo el múltiplo de ebitda necesario para cerrar dichas operaciones.



Principales líneas de actuación 2019

- Incremento de las ventas reforzando el equipo comercial y potenciando las ventas cruzadas entre las diferentes unidades del Grupo.
- Mantener los márgenes en los niveles actuales a pesar de la presión en precios. Esfuerzo en mejora de eficiencia, haciendo más con menos.
- Industrializar y lograr homologaciones de los rodamientos diseñados en los últimos ejercicios. Establecer una cadena de suministro competitiva para la fábrica de Oquendo.
- Proseguir con los programas individuales de carrera así como con el plan de fidelización de las personas clave del Grupo. El propósito es contrarrestar la elevada rotación derivada de los importantes incrementos salariales experimentados en el mercado laboral principalmente durante el último ejercicio.
- Profundizar en los nuevos modelos de negocio establecidos en las unidades diferentes a la de rodamientos.
- Implantación del nuevo sistema de gestión ERP en todas las unidades de negocio. Se está trabajando en su desarrollo desde 2018.
- Búsqueda activa (sin urgencia) de oportunidades de crecimiento inorgánico, siempre que aporten valor al Grupo y cuyo precio presente múltiplos razonables en línea con los criterios fijados para este tipo de operaciones por NBI.

Principales magnitudes en 2022. (Cifras en millones de euros)



DFN/EBITDA

< 2.5

Flujo caja operativo (%) (*)

65%

CAPEX ()**

22
mill. eur

ROCE (*)**

16%

Flujo caja libre recurrente (%) (**)**

10%

(*) Flujo caja operativo (%): $(\text{EBITDA} - \text{Otros ajustes (activación I+D, subvenciones capital)} - \text{Resultado financiero} - \text{Impuesto pagado} - \text{Desembolsos extraordinarios} - \text{Inversión circulante neto operativo}) / \text{EBITDA}$.

(**) Suma de inversión en:

CAPEX de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

CAPEX de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

CAPEX de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

(***) ROCE: $(\text{EBIT} - \text{Activación I+D} - \text{Subvenciones} + \text{Amortización I+D} + \text{Amortización fondo de comercio consolidación}) / (\text{Fondos propios} + \text{Pasivo L/P (con coste)} - \text{Excedente de tesorería})$.

(****) Flujo caja libre recurrente (%): $(\text{Flujo caja operativo} - \text{CAPEX de mantenimiento}) / \text{Ingresos totales}$.



Cuenta de resultados consolidada. (Cifras en miles de euros)

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA	2019 3T		2019 PRESUPUESTO		2018 3T	
		%		% Cump.		% Desv.
Facturación	18.443,0		27.119,3	68,0%	17.986,2	2,5%
Subvenciones y otros ingresos	60,1		207,8	28,9%	68,2	-11,9%
Activación I+D	351,3		278,0	126,4%	189,0	85,9%
TOTAL INGRESOS	18.854,4	100,0%	27.605,1	68,3%	18.243,4	3,3%
Coste de las ventas (COGS)	-8.719,8	-46,2%	-13.697,3	63,7%	-9.196,7	-5,2%
MARGEN BRUTO (M.B)	10.134,6	53,8%	13.907,8	72,9%	9.046,7	12,0%
Gastos personal	-4.290,3	-22,8%	-5.740,8	74,7%	-3.909,7	9,7%
Otros gastos operativos	-1.574,4	-8,4%	-2.363,8	66,6%	-1.400,1	12,4%
EBITDA	4.269,9	22,6%	5.803,2	73,6%	3.736,9	14,3%
Amortización Intangible	-265,6	-1,4%	-459,5	57,8%	-534,7	-50,3%
Amortización material	-536,0	-2,8%	-1.146,5	46,8%	-570,1	-6,0%
Amortización fondo comercio consolidación	-126,3	-0,7%	-189,5	66,6%	-141,2	-10,6%
Amortización total	-927,9	-4,9%	-1.795,5	51,7%	-1.246,0	-25,5%
Provisiones	-294,7	-1,6%	-330,0	89,3%	-127,0	132,0%
EBIT	3.047,3	16,2%	3.677,7	82,9%	2.363,9	28,9%
Resultado Financiero	-265,2	-1,4%	-385,3	68,8%	-234,4	13,1%
EBT (sin excepcionales)	2.782,1	14,8%	3.292,4	84,5%	2.129,5	30,6%
Diferencia sociedades consolidadas	0,0	0,0%	0,0		105,2	
Extraordinarios	-101,4	-0,5%	-206,4	49,1%	146,8	-169,1%
EBT	2.680,7	14,2%	3.086,0	86,9%	2.381,5	12,6%
Impuesto sociedades	-467,1	-2,5%	-511,6	91,3%	-427,4	9,3%
BDI	2.213,6	11,7%	2.574,4	86,0%	1.954,1	13,3%
<i>Resultado atribuible Sociedad dominante</i>	2.058,6	10,9%	2.543,7		1.949,9	
<i>Resultado minoritarios</i>	155,0	0,8%	30,6		4,2	



Anexo: Cotización y múltiplos

	31-dic-18	31-mar-19	31/06/2019	30/09/2019	Variación 2019
Cotización	3,42	4,02	4,28	3,80	11,1%
Nº acciones	12.330.268	12.330.268	12.330.268	12.330.268	
Capitalización	42.169.517	49.567.677	52.773.547	46.855.018	

	NBI	PEERs actual	PEERs media 5 años
Capitalización/Ingresos	1,85	2,20	1,86
PER	24,79	18,14	37,19
Capitalización/Flujo caja operativo	26,77	15,33	14,80
EV/EBITDA	10,47	10,64	13,15

(*) PEERs considerados: RBC Bearings, Timken, Rexnord y SKF

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de NBI Bearings Europe, S.A. o de su dirección a la fecha de realización del mismo, que se refieren a diversos aspectos, como el crecimiento de los negocios, los resultados u otros aspectos relativos a la actividad y situación de NBI Bearings Europe, S.A.

Las citadas manifestaciones de futuro o previsiones no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes, que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones.

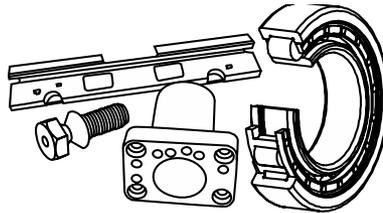
El presente documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo previsto en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativa de desarrollo.

Adicionalmente, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Lo expuesto en esta declaración debe ser tenido en cuenta para todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por NBI Bearings Europe, S.A.. Se invita a todos ellos a consultar la documentación e información pública comunicada o registrada por NBI Bearings Europe, S.A. en su página web corporativa y en la página web del Mercado Alternativo Bursátil .

Este documento contiene información financiera elaborada de acuerdo con las normas del Plan General de Contabilidad que no ha sido objeto de revisión por parte del auditor de NBI Bearings Europe, S.A.

grupo | **NBI**[®]



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING